

FINANZLAGE & OPERATIVE ÜBERSICHT

Präsentation für Jürgen Hackl

Stand: Juni 2025

LIQUIDITÄT · E-BADGES · EVENTS · NÄCHSTE SCHRITTE

AKTUELLE LIQUIDITÄTSLAGE MONAT JUNI IST GESICHERT

Die Liquiditätslage für Juni ist durch Jürgens finale Zahlung von **5.000 €** (heute via PayPal) stabilisiert.

Damit sind die offenen Verbindlichkeiten aus der Sundara-Anzahlung weitgehend gedeckt.

Ursprüngliche Rechnung Sundara	12.799 €
Bereits geleistete Zahlungen	~7.799 €
Jürgens heutige Abschlusszahlung	5.000 €
Jürgens Limit für Juni	max. 5.000 €
Erwartetes Nettoergebnis per Monatsende	POSITIV

E-BADGE-BESTELLUNG

STARKE MARGEN, KLARER ZEITPLAN

Am Freitag wurden **5.000 Stück E-Badges** (USB-C, erhöhter Speicher, 4K-Qualität) beauftragt, um die Lieferung bis zum **14. Juli** sicherzustellen.

Bestellmenge	5.000 Stück
Einkaufspreis (ex-factory)	~6–7 € / Stk.
Vollkosten (inkl. Transport, Verpackung, Marketing)	~7,75 € / Stk.
Verkaufspreis (ab 1.000 Stk.)	12,59 € / Stk.
Deckungsbeitrag	~4,24 € / Stk.
Bruttomarge	~33,7 %
Gesamtgewinn bei 5.000 Stk.	~21.200 €

Hinweis: Ab 1. Juni fallen zusätzliche „Sollgebühren“ von 5 € / Stk. an – in der Kalkulation bereits berücksichtigt.

E-BADGE-WACHSTUMSPERSPEKTIVE SKALIERUNGSPOTENZIAL IST ERHEBLICH

Die aktuelle Bestellung ist erst der Anfang einer skalierbaren Produktlinie.

CAFÉ MAMBO & TANTRA

Konkrete Bestellungen für LED-Rucksäcke (neue Version ~720p-Display) bereits eingegangen.

UNIVERSE 2025

Potenzial von 18.000 Badges; angestrebte Marge von 3–4 € pro Stück.

MONATLICHE FOLGEAUFTRÄGE

Bei Café Mambo in Vorbereitung; weiteres strategisches Treffen am Freitag.

WEITERE LEADS

Monika Milde und Paul fungieren als Türöffner für neue Absatzmärkte.

Hochrechnung Universe
2025:

$18.000 \text{ Stk.} \times 3,50 \text{ €} = \sim 63.000 \text{ €}$
Deckungsbeitrag

SUNDARA OPENING

STABILE WÖCHENTLICHE DECKUNGSBEITRÄGE

Das Sundara-Event (jeden Mittwoch)
liefert einen verlässlichen,
wiederkehrenden Cashflow.

MONATLICHER DB (4 MITTWOCH)

~14.000 €

+ 20 % Bareinnahmen

Erlaubte Kapazität	350 Gäste
Vorverkaufsquote	~90 %
Getränketicke-Preis	15 €
Davon an Sundara	5 €
Deckungsbeitrag pro Ticket	10 €
DB aus Tickets / Woche	~3.500 €
Zusätzlich: Barumsatzbeteiligung	20 %

PALMSTAR POOL-WARM-UP

STARKE PROMO- UND VERTRIEBSFLÄCHE

Die wöchentlichen Palmstar Pool-Warm-Ups (jeden Mittwoch) sind ein **strategisch wichtiger Vertriebskanal**.

300–400 GÄSTE

pro Veranstaltung, hochwertiges, kaufkräftiges Publikum

2 DJS À 250 €

für je 2 Stunden – überschaubare Fixkosten

~2.000 € / WOCHE ZUSATZPOTENZIAL

Radioshow & Beach-Club (3 Events in Planung, Aufstellung folgt)

DIREKTER ABSATZ

Ticketverkauf und -verteilung vor Ort erlaubt

PRODUKTPLATZIERUNG

„Cyberpuncts“-Produkte (E-Badges, LED-Rucksäcke) in der Veranstaltungskette

OPERATIVE UMSATZPROGNOSE JUNI/JULI

GESAMTBILD

EINNAHMEQUELLE	FREQUENZ	ERWARTETER DB
Sundara Getränketickets	4× / Monat	~14.000 €
Sundara Barumsatz (20 %)	4× / Monat	variabel
E-Badge-Verkauf (5.000 Stk.)	Einmalig Juli	~21.200 €
LED-Rucksäcke (Tantra/Mambo)	laufend	in Klärung
Radioshow / Beach-Club	~3 Events	~6.000 €
Gesamt (konservativ)		>41.000 €

VOLLMACHT, BANKKONTO & VERSICHERUNG

OFFENE OPERATIVE SCHRITTE

VOLLMACHT / APOSTILLE

- Jürgen hat beim Notar unterschrieben; Apostille ist in Bearbeitung
- Dokument wird für Kontoeröffnung (Kontokorrent) benötigt
- Kreditlinie ggf. nach 1–2 Monaten bei nachweisbaren Zahlungsströmen; möglicher Bürge: Vater von Speaker 2

VERSICHERUNGS- CLAIM

- Zusammenstellung aller Zahlungen der letzten 8 Wochen (Mutter, als Notfall/Jürgen Hackel) wird morgen übermittelt
- Einreichung über Anwalt (Betriebsunterbrechung / Unfall / Privathaftpflicht)

MALTA- BASIS

- Miete ~1.300 €; Hälfte bereits bezahlt
- Firmenadresse und operative Basis werden gesichert (Chef/Mina vor Ort)

RISIKEN & OFFENE FRAGEN

TRANSPARENTE RISIKOÜBERSICHT

RISIKO / OFFENE FRAGE	STATUS	PRIORITÄT
Liquidität bis Kontoeröffnung	Abhängig von 5.000 €-Zahlung + Vollmacht	Hoch
E-Badge-Lieferung bis 14. Juli	Logistik / Zollfreilager CH	Hoch
Bank-Kreditlinie	Bürgschaft ggf. erforderlich	Mittel
Versicherungsdeckung Notfallzahlungen	Noch unbestätigt	Mittel
Dokumentation & Reporting (Excel)	Vereinheitlichung ausstehend	Mittel
Fehlender Mac mini	Rückfrage bei Lorenz offen	Niedrig
Verfügbarkeit Jürgen (Reha)	Kommunikationsmodus optimieren	Laufend

NÄCHSTE SCHRITTE & VEREINBARUNGEN

KLARE VERANTWORTLICHKEITEN

AUFGABE	VERANTWORTLICH	FRIST
5.000 € Überweisung (PayPal)	Jürgen	Heute
Apostille-Dokument an Speaker 2	Notar / Jürgen	Laufend
Kontoeröffnung Kontokorrent	Speaker 2	Nach Apostille
Zahlungsübersicht (Mutter) an Jürgen	Speaker 2	Morgen
Versicherungsclaim einreichen	Anwalt	Kurzfristig
Excel-Budgetübersicht zusenden	Speaker 2	Diese Woche
Treffen Café Mambo (Folgeauftrag)	Speaker 2	Freitag
Mac mini Verbleib klären	Speaker 2 (Lorenz)	Kurzfristig
E-Badge-Lieferung überwachen	Speaker 2	bis 14. Juli

FAZIT

SOLIDE BASIS, KLARE WACHSTUMSPFADE

Das Unternehmen steht trotz temporärer Liquiditätsengpässe auf einer **soliden operativen Grundlage**:

- Die **Sundara- und Palmstar-Events** generieren ab sofort verlässliche, wöchentliche Deckungsbeiträge.
- Die **E-Badge-Bestellung** ist kalkulatorisch profitabel und eröffnet erhebliches Skalierungspotenzial.
- Die **Vollmacht/Apostille** ist auf dem Weg – die operative Handlungsfähigkeit wird zeitnah hergestellt.
- Der **Versicherungsclaim** kann vergangene Notfallausgaben rückwirkend decken.
- Mit strukturierter **Excel-Dokumentation** und klarer Kommunikation wird das Reporting auf Jürgens Standard gebracht.

GEMEINSAMES ZIEL: Positives Nettoergebnis per Ende Juni und nachhaltiges Wachstum ab Juli.